



KIT DEL ASISTENTE, BILBAO 3 DE NOVIEMBRE

TE MOSTRAMOS LO QUE OTROS HACEN Y TÚ NO VES
1er Foro de Expertos en Gestión de Empresas Instaladoras

¿DÓNDE?

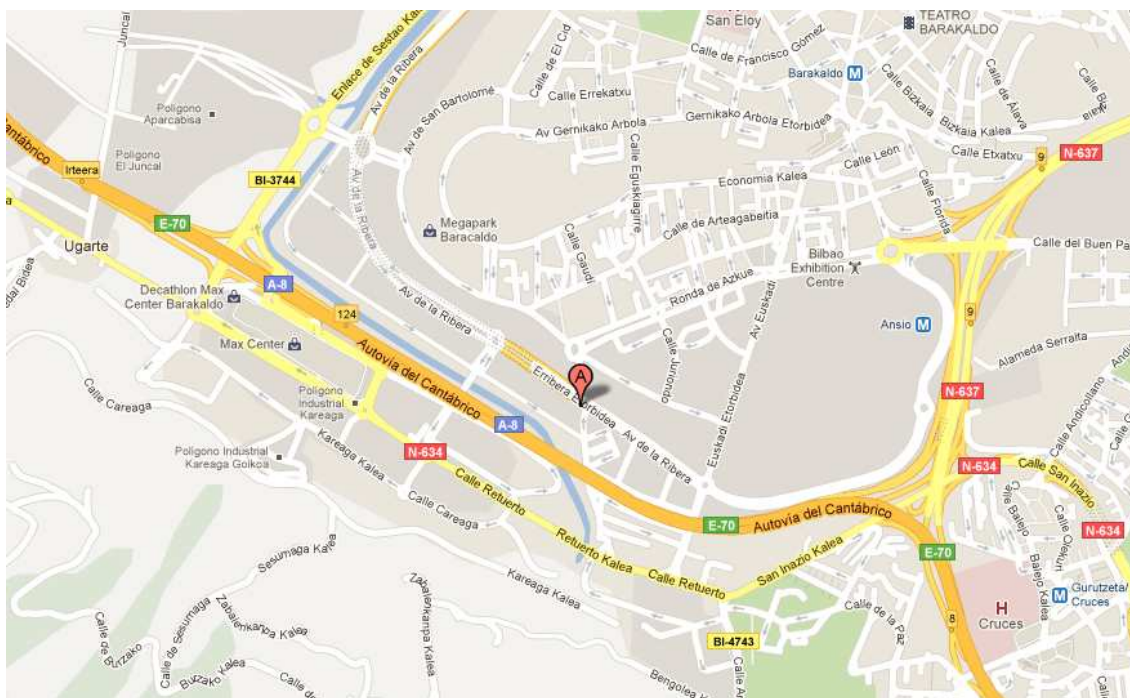


NOVOTEL EXHIBITION CENTER

C/ Río Castanos, 2
48903 (Barakaldo)
Tel: (+34) 944 184 700
Fax: (+34) 944 373 743

PLAZAS PARKING

Parking privado gratuito





KIT DEL ASISTENTE, BILBAO 3 DE NOVIEMBRE

TE MOSTRAMOS LO QUE OTROS HACEN Y TÚ NO VES
1er Foro de Expertos en Gestión de Empresas Instaladoras

15:45h Recepción de los asistentes

16:00h **VISIÓN DEL NEGOCIO DE LA INSTALACIÓN. "Mantenimiento y Eficiencia Energética: todos ganamos".**

Los mercados evolucionan y las empresas deben adaptarse a las nuevas coyunturas económicas y sociales. La verdad es que no podemos olvidar que detrás de cada cambio, surgen grandes oportunidades, que ¿por qué no aprovechar? En "Mantenimiento y Eficiencia Energética: todos ganamos" mostraremos el futuro del negocio de la instalación, haciendo especial hincapié en el Mantenimiento de Instalaciones y su vector energético. Una oportunidad que surge de la filosofía "Win-Win", o lo que es lo mismo: "todos ganamos". Conseguiremos aumentar nuestra facturación con la instalación de las mejores técnicas disponibles; y nuestro cliente ganará gracias a un menor consumo energético. También se tratarán la apuesta por la especialización en instalaciones muy orientadas a la eficiencia energética, a la domótica y a las energías renovables con las Administraciones Públicas y grandes empresas con mantenimiento industrial para demostrar un buen ROI; la apuesta por la fidelidad del cliente industrial a través de ANS y contratos de mantenimiento de instalaciones industriales a largo plazo.

17:00h **VISIÓN EFICIENCIA EN OBRAS. "Análisis de Coste en empresas instaladoras".**

Elaborar presupuestos rentables de forma fácil y rápida, conseguir las mejores condiciones en la compra de material o en la subcontratación de trabajos, cumplir con los plazos establecidos y ofrecer un buen servicio al cliente. Éstas son las principales claves de éxito para toda empresa instaladora y de mantenimiento, aspectos que debe conocer asistiendo a la ponencia. No olvide que además profundizará en la comparativa de condiciones de compra entre proveedores, en el seguimiento de la obra, el control de las desviaciones, la certificación, y el análisis de la rentabilidad.

17:50h Coffee Break

18:20h **VISIÓN MANAGEMENT. "Gestión por Objetivos en la Empresa Instaladora"**

Es imposible escapar a los competidores que venden sus productos ajustando los precios a la baja. Por ello, para mantener nuestra competitividad nos vemos obligados, muchas veces, a igualar condiciones. Pero llega un punto en que esto no es suficiente. Por ello, a la hora de gestionar y optimizar los resultados, nuestras empresas demandan de objetivos que permitan guiar y controlar todos los procesos de negocio. ¿Qué objetivos fijar en nuestros presupuestos, obras y riesgos comerciales? ¿Y sobre la mano de obra, materiales en depósito y desviaciones?

19:10h **VISIÓN CONTINUIDAD GENERACIONAL. "La Sucesión en empresas familiares".**

Los negocios familiares suponen un tejido de dos millones de empresas, que emplean a 13,5 millones de trabajadores en España. Una de las principales dificultades a las que deben enfrentarse estas empresas es la sucesión generacional, pues el 90% de ellas no consigue pasar de la segunda generación. Desgranaremos las claves para afrontar la sucesión generacional en los negocios familiares y trataremos cuestiones como: ¿Qué puedo hacer para asegurar la existencia de mi empresa en las generaciones siguientes? ¿Cómo puedo gestionar las relaciones e influencia de la familia y la empresa y viceversa? ¿Qué debo hacer hoy para que las generaciones sucesivas tengan una relación positiva y de entendimiento futuro? ¿Qué han hecho otras empresas familiares para sobrevivir a la tercera generación?